

Unser Kunde ist ein **erfolgreiches Familienunternehmen** mit Hauptsitz in Vorarlberg. Die bekannte und qualitativ wertvolle Produktpalette ist weltweit angesehen und renommiert. Für das stetige Wachstum und den weiteren Ausbau suchen wir einen

SALES MANAGER (w/m)

Ihre Herausforderung:

- Sie repräsentieren das Unternehmen gegenüber den Kunden im Innen- und im Außendienst.
- Sie bearbeiten den Markt konsequent und strukturiert und betreuen dabei bestehende und neue Kunden nachhaltig erfolgreich.
- Sie erstellen Angebote, Kalkulationen und führen die Vertragsverhandlungen selbständig durch.
- Sie verantworten die Angebotslegung, die Abwicklung der Aufträge und Reklamationsbearbeitung, als Schnittstelle zwischen Werk und Kunde.
- Sie sind budgetverantwortlich für Ihren Kundenkreis.

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung (HTL, HAK, FH)
- Berufserfahrung im Vertrieb und Projektmanagement ist von Vorteil
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit
- Ausgeprägtes Verständnis für technische Zusammenhänge sowie fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Sehr gute und verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute MS-Office Anwenderkenntnisse von
- Teamfähigkeit, Einsatzbereitschaft, Hands-on

Vorteile:

- Ein **sicherer Arbeitsplatz** mit hoher Eigenverantwortung
- Maßgeschneiderte **Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten**
- Kollegialer Umgang und **sehr gutes Betriebsklima**
- Sozialleistungen eines modernen Unternehmens

Bewerben Sie sich kostenlos, unverbindlich und diskret. Sie können nur gewinnen!



Bertram Bohle
Personal Beratung

Bertram Bohle e.U.
Frutzstraße 22, A-6832 Sulz
T +43 5522 41066
E-Mail: office@bohle-personal.at
www.bohle-personal.at